

澳彩大数据分析软件

EMCm7DuGMf9IBRLV

澳彩大数据分析软件中国最讨人嫌的行业，挤满35+的中年人

传说中，大厂转行出路有三件套：保安、保洁、保险。

如果前两者是过于夸张的戏谑调侃，毕竟尊严是每个大厂毕业中年人的最后一根稻草，不到走投无路不像电影《逆行人生》主角一般折腰。但近几年，的确有越来越多人投身卖保险大潮了。

过去提到卖保险，大家脑海浮现的可能是某个满嘴跑火车，怂恿爸妈冲业绩的不靠谱邻居或亲戚；但现在点开小红书，你更可能见到标记清北毕业、留学海归等 tag，喊着“裸辞转行保险，焕发人生第二春”口号的博主们。

让大厂人、高材生纷纷扎堆的卖保险，真有那么香吗？

职场的尽头，是卖保险吗

在许多转行卖保险的人看来，同样是混迹金融界，比起进入银行和证券公司，入局保险无疑是一项低门槛、高提成，能实现“四两拨千斤”的工作。

值得注意的是，大家最常听到的 保险销售，官方名称是个人 保险代理人，指与 保险公司 签订委托代理合同，在保险公司授权范围内办业务，并收取佣金的个人，通俗来讲就是“合同工”而非“编制户” [1]。

对性别、学历、年龄甚至过往履历都没有严格限制，又带着高收入诱惑的保险销售工作，的确为那些因为失业，或是摸到职场天花板的中年人提供了职场转型的出路。

同时这批人自己也能意识并且认可保险的重要性。有人说击垮一个看似无坚不摧的中年人很容易，一场疾病就足矣，在家庭中上下承压的他们，生活面临各种各样未知的风险，有一份保险至少可以避免因病返贫。

更为关键的是，在保险界，年纪越大越吃香，35岁才正是开始闯的年纪。

过往积攒的丰富资源、专业见识，都等着派上用场，为“年薪百万”打下基础。而且往往背景更专业多元的人更具优势，譬如三甲医院的医生、知名律师、企业高管。

同样的年龄，在有些行业可能是进退两难，整日在焦虑的氛围下等待闸刀落下切断安逸的生活，但在 保险行业，是将虚无的人脉，具象化为了微信通讯录里一眼望不到头的潜在客户名单。

所以，保险人转行后的第一件大事，总是先在朋友圈“社死官宣”，讲述自己的心路历程，配上一张西装革履、眼神坚毅的相片，明面是向众人昭告“我做保险了”，实则是暗示大家“快来找我买保险”。

由北京大学汇丰商学院发布的《2024中国保险中介市场生态白皮书》，也佐证了“35+ 职业转型保险业”并非只是个段子，报告呈现的保险营销员群体画像，在年龄结构上，35-54岁占到将近四分之三的比重。

在性别分布上，保险营销员以女性为主，占比高达78.82%，这就不得不提到卖保险另一大吸引人的理由：时间灵活自由。

无需打卡坐班，弹性工作时间，全职兼职皆可，还多劳多得，收入与付出挂钩的保险销售，能够让女性更好平衡自己的事业与家庭。卖保险，意外成了非常适合职场妈妈的工作。

卖保险，早就不兴人海战术

尽管保险行业看似人潮涌动，但其实中国保险销售的规模早已经走过了“人海战术”的阶段。

早在2015年，原保监会宣布废除保险从业人员资格考试，使得保险行业堪称“零成本入行” [2]，保险代理人数量规模此后逐年攀升，至2019年达到了912万人的历史峰值 [3]。

与人数一同增长的，是中国的保费收入从2016年的3.1万亿元快速上涨至2019年的4.26万亿元 [4][5]。

只是这份狂热并没有维持太长的时间，无序增长的保险行业很快迎来了强监管，并开始对鱼龙混杂的保险业务员展开“清虚”和“精简”行动。

2020年11月，原银保监会发布《保险代理人监管规定》，意图提高代理人进入门槛，推动代理人队伍向职业化、专业化转变 [1]。此后保险代理人数量迎来下降，截至2022年上半年已经缩水至521.7万人，较巅峰时期减少超过四成 [6]。

不过政策趋严仅是保险代理人规模下降的其中一个原因。

别看虽然都是销售性质的工作，但保险代理人与保险公司之间大多签订代理合同，而非劳动合同。这意味着他们大多数既无无责底薪，也没有五险一金，要想吃饭唯一能依靠的就是佣金。

但开单说起来容易做起来难，如果长期“坐冷板凳”，又没有稳定的保障，熬不过新手期是必然的，这才是不少保险人离开的真相。

还有新人找不到客户，被前辈暗示不如先给自己配置起保险组合，这样不仅有提成还有开单奖励，殊不知：

进去笑嘻嘻出来哭兮兮，一分钱没挣到，还要交15年的保单，天上不会掉馅饼，掉下来的也许是巨额债务。

同大多数行业一样，保险行业也常会听到“二八法则”——真正能靠卖保险年入百万的人绝对存在，但更多的新人是会在难以适应业绩压力的磋磨下选择离职，被行业淘汰。

《2024中国保险中介市场生态白皮书》就显示，尽管有大概两成保险营销员的月收入超过两万元，但总体来看，仍然是3001元至6000元这个收入区间的人群占比最高，差不多接近四分之一。

如果是毕业后直接进入保险行业，根据麦可思研究院发布的《2024年中国本科生就业报告》，从事保险职业的2023届本科生毕业五年后相比毕业半年，薪资涨幅仅为59%，远低于106%的全国平均水平 [6]。

满怀期待入场，到头来发现自己其实连年薪百万的零头都摸不到，这才是一批又一批保险人的真实写照。

保险销售，咋就遭人嫌

混迹过保险行业的朋友，多半听过诸如“一日卖保险，终生没朋友”“一人卖保险，全家不要脸”一类的自黑。

原因也不难理解，保险从业者大多都得求亲朋好友告左邻右舍，靠自己的死皮赖脸，以“传帮带”的形式拉人头才能开单，以至于很多人一谈到保险：

保险就是专门“杀熟”的，你跟他关系越好，越熟悉，他越卖给你，你不买还不好意思，根本就没用。

同时，大多数人讨厌卖保险的原因，还有数不清的套路和陷阱。

我们搜集整理了黑猫投诉平台上与“保险销售”“保险代理人”相关的投诉，结果发现被提及最多的前三名分别是：虚假宣传、诱导消费和恶意误导。

别看保险销售嘴上说得天花乱坠，“什么都能赔”，但其实有没有用处，可能连他们自己都不知道。真到理赔那天，才发现被介绍时的夸大其词和合同上的文字游戏坑害，投入的保费竹篮打水一场空。

还有人提到自己认识的保险销售，根本不从自己需求的角度出发换位思考，而是一肚子的销售手段和套路，每天的朋友圈不是发保险产品介绍，就是爹味说教如何存钱养老，更难看的是贩卖焦虑、恐怖营销：

有生病意外没钱看病的新闻就赶紧截图发朋友圈，拿别人的痛苦做营销有意思吗？

如果说在过去保险高歌猛进的年代，即便保险代理人不懂保险公司的产品、不学合同条款，也能靠人情顺水推舟混得风生水起。但到了如今，这样的方法越来越难以为继。

《2023中国保险代理人职业发展趋势报告》调研显示，超过六成的保险代理人都希望公司能提供产品体系讲解、表达说服技巧提升、行业趋势分析的支持 [7]。

保险难做，另一个原因也是过去几年随着大家对互联网更加依赖，保险数字化进程也在加速。《2022年中国互联网保险消费者洞察报告》调研发现消费者在购险渠道上的选择，已经表现出明显的线上化偏好。

换句话说，就是现在的保险代理人除了要同传统保险经纪公司、银行网点抢客源，现在还多了线上专业保险公司、媒体平台等。

过去，有人将保险销售入行三部曲总结为——自保件、杀熟、离场。或许随着越来越多年轻人的第一张保单来自于线上，保险销售们的职业生涯连“杀熟”这一步都可以省掉了。

参考资料

[1] 中国银行保险监督管理委员会. (2020). 保险代理人监管规定. Retrieved 17 January 2025 from

https://www.gov.cn/zhengce/zhengceku/2020-11/24/content_5563685.htm.

[2] 中国银行保险监督管理委员会. (2020). 中国保监会关于保险中介从业人员管理有关问题的通知. Retrieved 17 January 2025 from https://www.gov.cn/xinwen/2015-08/18/content_2914922.htm.

[3] 中国银行保险监督管理委员会. (2020). 关于2019年保险公司销售从业人员执业登记数据清核情况的通报. Retrieved 17 January 2025 from <https://www.cbirc.gov.cn/cn/view/pages/governmentDetail.html?docId=904067&itemId=873&generaltype=1>.

[4] 中国国家统计局. (2017). 2016年国民经济和社会发展统计公报. Retrieved 17 January 2025 from https://www.gov.cn/xinwen/2017-02/28/content_5171643.htm.

[5] 中国国家统计局. (2020). 2019年国民经济和社会发展统计公报. Retrieved 17 January 2025 from https://www.stats.gov.cn/xxgk/sjfb/tjgb2020/202006/t20200617_1768655.html.

[6] 麦可思研究院. (2024). 2024年中国本科生就业报告.

[7] 21世纪经济报道. (2023). 2023中国保险代理人职业发展趋势报告.

澳洲幸运10预测开奖

飞艇6码倍投计划表

澳洲幸运5稳赢

澳洲幸运10开奖号码结果

168澳洲10官网开奖结果

澳洲幸运10平刷7码赚钱技巧

10元快三平台

168飞艇全国统一开奖

澳洲pk10娱乐

168澳洲彩10开奖结果

168飞艇官网开奖结果历史

澳洲幸运10开奖号码统计

澳洲幸运五5码计划网

168幸运澳洲10开奖结果历史

快三数据分析器软件

澳洲幸运10开奖结果历史记录查询

压大单小单大双小双稳赢公式

彩票最新公告

看澳洲幸运10怎样看走势