

澳洲幸运10开奖记录查询

EMCm7DuGMf9IBRLV

澳洲幸运10开奖记录查询两次关键变阵，20人小厂逆袭110亿龙头

文 | 董武英

近年来，随着人工智能领域的技术突破，全球范围内掀起了对算力和智算中心的建设浪潮，这显著带动了一批上市公司的在2024年和2025年一季度的业绩表现，欧陆通正是其中之一。

欧陆通是国内领先的开关电源龙头，主营电源适配器和服务器电源两大业务。在2024年，欧陆通营业收入达37.98亿元，同比增长32.32%；实现归母净利润2.68亿元，同比增长36.92%，双双创出上市以来历史新高。

今年第一季度，欧陆通仍保持着高速增长态势，营收达到8.88亿元，同比增长27.65%；归母净利润达到4957.07万元，同比增长59.06%，同样双双创出历史新高。

伴随着创出历史新高的业绩表现，欧陆通在资本市场上也受到关注。截至4月30日收盘，欧陆通总市值约为116亿元。这家电源龙头究竟是怎么做到的？

1996年，当欧陆通拿下第一份订单时，王合球感受到了创业带来的快乐。

他出生于湖北黄冈农村，本科就读于西北电讯工程学院（现西安电子科技大学）微电子专业，毕业后加入了南京半导体器件总厂担任技术员，后来到了深圳公司担任生产技术经理。在深圳，他切切实实地感受到了改革开放带来的创业热情，萌生了创业的想法，创立了欧陆通。

早期的欧陆通主要从事灯具出口业务，王合球外语好，懂技术，因此很快获得了国外客户的信赖，凭借一间200平米的厂房和20名员工就开始接单生产。

但创业从来都不是一帆风顺的，欧陆通很快遭遇到了生死危机。生产太阳能灯的欧陆通先是遇到了海外太阳能硅片供应链中断，虽然王合球迅速转向生产卤素灯具，却迎面撞上了激烈竞争的价格战，又遇上了1997年亚洲金融风暴，公司一度濒临破产。

无奈之下，有灯具变压器生产经验的欧陆通，将目光转向了电源适配器产品，这也是欧陆通发展史上第一次关键变阵。

电源适配器是电子设备的供电电源变换设备，一般由变压器、控制IC、PCB板等零部件组成，最常见的产品如手机充电器、电脑充电器等。

2004年3月，欧陆通开始布局消费类电源，推出电源适配器、PD快充产品，迎来了第一个发展机遇。

当时，美国加州正在大力推行新的能源法案，推行能效3级标准，对设备电源提出了更高的要求。这种情况下，欧陆通迅速推出了适应新标准的系列产品，拿下了西部数据（WD）、Bose音响的订单，也成为了中国大陆最早进入电子设备电源领域的企业之一。

伴随着MP3/MP4、智能手机、安防监控等下游市场的迅速发展，欧陆通迎来了发展黄金期。不过，以海外业务为主的欧陆通也曾经历过经营上的巨大波动。

2008年，全球金融危机爆发，国际需求迅速下滑，欧陆通遭受巨大损失。后来，公司紧急调整战略，开始挖掘内销市场并改良内部管理。最终2009年的业绩并没有受太大影响，甚至达到当时的新高。

2014年，欧陆通迎来了第二次关键变阵。这一次，王合球率领欧陆通进入了服务器设备电源市场。

王合球认为，当时全球大型科技公司都在谈论云计算，认为这是未来发展趋势。发展云计算需要大量服务器，以此类推，服务器电源市场也是大有可为。

即便有上述逻辑支撑，王合球的这一决定仍然冒着巨大的风险。相比于电源适配器产品，服务器电源门槛更高，当时中国大陆还没有企业具备生产服务器电源产品的能力。这也意味着，欧陆通已经进入了发展“无人区”。

在持续的自主研发下，欧陆通逐渐攻克了服务器电源防雷保护技术、并机电源高功率同步启动技术、全数字化控制技术等技术，并成功开发了浪潮、星网锐捷、富士康等客户。到2017年，欧陆通服务器电源产品营收已经达到了4015.03万元，占总收入的比重达到4.97%。

2020年8月，凭借着电源适配器和服务器电源两大业务，欧陆通成功登陆资本市场，上市首日市值达86.02亿元。

近年来，随着AI技术的突破，全球数据中心加速布局，欧陆通的服务器电源产品进一步升级至数据中心电源。2024年，欧陆通数据中心电源业务营收达到14.59亿元，同比增长79.95%，占总营收的比重已经提升到了38.42%。

伴随着数据中心电源业务爆发，欧陆通市值也随着显著提升，最高一度突破170亿元。截至4月30日收盘，欧陆通市值高达116亿元。

在数据中心电源上的突破，不仅让欧陆通实现了业绩提升，更让其与公司成立以来最大的竞争对手站在了同一个竞争场中拼刺刀。

在欧陆通创业初期，电源适配器领域的行业龙头是台达电子，其早在1988年营收就超过了1亿美元，2004年市值就达到了20亿美元。台达电子正是欧陆通进入电源行业最大的追赶目标。

2004年美国加州推行新能效标准，无形中让初创的欧陆通与底蕴深厚的台达电子站在了同一起跑线上。欧陆通快速响应，比竞争对手更早推出新标准电源适配器，才拿下了欧美大客户的订单，实现突围。

2014年，欧陆通进入服务器电源市场，当时的台达电子已经在服务器电源领域深耕多年。

简单而言，数据中心电源的功能即是将来自电网的10kV交流电通过多次调整电压、电流将其转化为适用于GPU和CPU的超低压直流电。其中，欧陆通提供的服务器电源PSU正是服务器电源的核心环节。

进入AI时代，数据中心对服务器电源的要求越来越高。据天风证券研报，随着英伟达等厂商算力芯片功耗越来越高，服务器机柜功率显著增加，AI服务器的功率较普通服务器高6-8倍，通用型服务器原来只需要2颗800W服务器电源，AI服务器需求则直接提升为4颗1800W高功率电源。

经历了十余年的技术积淀，欧陆通的高功率服务器电源产品已处于国内领军水平，比肩国际高端水平，是市场上少数能够实现高功率服务器电源规模销售的电源供应商。

据介绍，欧陆通在服务器电源产品及解决方案上，已经推出了包括3200EW钛金M-CRPS服务器电源、1300W-3600W钛金CRPS服务器电源、3300W-5500W钛金和超钛金GPU服务器电源、浸没式液冷服务器电源及机架式电源解决方案等核心产品。

在2024年，欧陆通数据中心电源业务营收达到14.58亿元，其中高功率数据中心电源业务营收为7.80亿元，占数据中心电源业务比例达53.48%。受益于高功率数据中心电源产品出货量提升，欧陆通数据中心电源业务毛利率同比增长5.49个百分点至25.04%，提升显著。

在高功率产品取得突破下，欧陆通已经陆续为浪潮信息、富士康、华勤、联想、中兴、新华三等国内知名服务器系统厂商供货，迎来了国产替代的新契机。

不过，欧陆通的竞争对手实力不容小觑。据国泰君安研报，台达电子在全球高功率电源市场上仍处于龙头地位，全球市场份额约为40%，更是英伟达最大的服务器电源供应商。

在2024年台达电子总营收达4211亿新台币（约128亿美元，以2024年末汇率计算），其中电源及元器件收入占总营收比重为48%，全年税后净利润352.29亿新台币（约10.95亿美元）。最新市值高达276.38亿美元。

目前来看，虽然欧陆通在营收、利润、市值等层面与台达电子仍有极大差距，但随着高功率服务器电源产品的推出，欧陆通猛追老对手，与台达电子在产品上基本已经处于同一水平。未来，欧陆通将继续积极把握国产替代机会，并将加快海外市场拓展，目前已加速海外产能建设。

未来，欧陆通这一国产服务器电源龙头，能否实现对老对手台达电子的追赶甚至超越，尺度商业将持续关注。

[澳洲幸运十在线计划](#)

[快三导师带计划赚钱平台推荐](#)

[幸运pk10飞艇](#)

[幸运飞行艇app下载](#)

[pc28全自动开庄算账软件](#)

[168澳洲幸运10历史开奖查询](#)

[澳洲幸运10十句口诀](#)

[澳洲幸运5官网开奖记录168](#)

[168飞艇开奖官网直播](#)

[腾讯分分彩在线玩](#)

[幸运168飞艇官网查询](#)

[澳洲幸运5历史开奖记录](#)

[澳洲幸运10能不能控制](#)

[澳洲10冠军人工计划](#)

[飞艇5码必赚计划](#)

[2024澳洲5历史开奖记录查询](#)

[幸运飞行艇官方开奖记录](#)

[极速赛车168开奖官网开奖视频](#)

[赌单双10个绝招](#)